

## **Toshiba est le fournisseur de disques durs et de disques SSD à la croissance la plus rapide en 2016**

De récents rapports identifient Toshiba comme le leader de la croissance<sup>[1]</sup> sur le marché des disques durs et des disques SSD

**Düsseldorf, Allemagne, 07 mars 2017** - Toshiba Electronics Europe annonce aujourd'hui que Toshiba est le fournisseur ayant connu la croissance la plus forte, à la fois sur le marché mondial des disques durs, évalué à 25 milliards de dollars, et sur le marché des disques SSD, évalué à 17 milliards de dollars, entre 2015 et 2016, aussi bien au niveau du chiffre d'affaires qu'au niveau du nombre d'unités. Ces distinctions ressortent de deux rapports récents d'IDC : "[Rapport mondial trimestriel sur le stockage SSD, 4ème trimestre 2016](#)<sup>[2]</sup>" et "[Rapport mondial trimestriel sur les livraisons de disques durs, 4ème trimestre 2016 et prévisions sur 4 trimestres](#)<sup>[3]</sup>."

« La très large offre de disques durs et de disques SSD Toshiba a permis à l'entreprise d'être présente sur quasiment tous les segments du marché des dispositifs de stockage, un facteur majeur qui a permis aux ventes de Toshiba de connaître une telle croissance au cours de l'exercice 2016, » selon John Rydning et Jeff Janukowicz, tous deux Vice-Président de Recherches chez IDC. « Grâce au lancement réussi de nouveaux disques durs et de nouveaux disques SSD ces derniers trimestres en réponse à la demande des fournisseurs de services cloud et du marché informatique traditionnel, Toshiba est en bonne position pour augmenter encore ses ventes de disques durs et de disques SSD en 2017. »

Dans le segment des disques durs, la part de marché de Toshiba a augmenté de 9 points au 4ème trimestre 2016, pour atteindre une part de marché totale de 24%, soit une augmentation de 60% par rapport au niveau de 15% du 2ème trimestre 2015. Toshiba a été le seul fournisseur de disques durs à augmenter son chiffre d'affaires en 2016, et à augmenter sa part de marché dans tous les segments, notamment dans le mobile, les systèmes de bureau, ainsi que dans les disques hautes-performances et les disques haute-capacité de classe entreprise, au cours de l'année. L'activité SSD a également connu une croissance forte. Les ventes de disques SSD Toshiba ont augmenté de 114% sur un an en 2016, pour atteindre la quatrième place mondiale.

« Notre croissance rapide réalisée dans le secteur des disques durs et des disques SSD est le résultat de la confiance de nos clients dans les équipes Toshiba du monde entier, pour leur fournir une sélection de produits permettant d'augmenter rapidement leurs capacités, tout en restant compétitifs dans un environnement évoluant très rapidement, » déclare Akira Morinaga, Président de Toshiba Electronics Europe. « Ces résultats ne sont qu'un début, puisque nous allons continuer de déployer des produits de stockage innovants, adaptés à la croissance rapide du volume de données nécessaires aux applications de type Client, Data Center cloud (centre de données cloud), et Enterprise (entreprise).

En tant que société technologique mondiale innovant dans le domaine du stockage depuis des années, Toshiba propose un catalogue de disques durs et de disques SSD répondant à tous les besoins de stockage des marchés de type Client, Data Center cloud (centre de données cloud), et Enterprise (entreprise). La société propose de résoudre les défis posés à ses clients avec des modèles de disques durs innovants, en se concentrant sur quatre

grands segments du marché : La [série AL](#) est dédiée au segment "Enterprise Performance" (performance d'entreprise) ; la [série MG](#) répond aux besoins "Enterprise Capacity" (capacité d'entreprise) et "Data Center" (centre de données) ; la [série MQ](#) couvre un large spectre d'utilisations nécessitant des disques durs "Mobile Client" (clients mobiles) ; et la [série DT](#) répond aux besoins "Desktop Client" (bureautique) traditionnels. Les disques SSD Toshiba s'adressent aussi à plusieurs segments de marché, notamment avec les disques SSD SAS [série PX](#), qui offrent d'excellentes performances et des capacités élevées pour les environnements de type entreprise et hyper-convergeants ; la [série ZD6300](#), qui propose le disque SSD NVMe<sup>[5]</sup> (Non-Volatile Memory Express®, ou mémoire non-volatile Express®) avec la capacité la plus élevée du marché<sup>[4]</sup>, avec 7.68 To<sup>[6]</sup> dans un format 2.5 pouces ; et la [série BG](#), qui propose les plus petits<sup>[7]</sup> disques SSD PCIe<sup>[8]</sup> (PCI Express®) NVMe en production, conçus pour les applications client ou amorceur serveur.

Pour plus d'information sur la ligne de produits de stockage Toshiba, merci de visiter : <http://toshiba.semicon-storage.com/eu/product/storage-products.html>.

Notes :

<sup>[1]</sup> Les montants de chiffres d'affaires et de nombres d'unités pour 2015 comprennent des résultats de sociétés fusionnées en 2016

<sup>[2]</sup> [Rapport mondial trimestriel sur le stockage SSD, 4ème trimestre 2016](#) (Février 2017 - Doc # US41259317)

<sup>[3]</sup> [Rapport mondial sur les livraisons de disques durs au 4ème trimestre 2016, et prévisions sur 4 trimestres](#) (Février 2017 - Doc # US42306617)

<sup>[4]</sup> Enquête Toshiba, 14 février 2017

<sup>[5]</sup> NVMe et NVM Express sont des marques commerciales de NVM Express, Inc.

<sup>[6]</sup> Définition de la capacité : Toshiba définit un mégaoctet (Mo) comme 1.000.000 d'octets, un gigaoctet (Go) comme 1.000.000.000 d'octets, et un téraoctet (To) comme 1.000.000.000.000 d'octets. Un système d'exploitation, cependant, rapporte la capacité de stockage en utilisant des puissances de 2. Ainsi, 1 Go = 2<sup>40</sup> octets = 1.099.511.627.776 octets, et indique donc une capacité de stockage inférieure. La capacité de stockage disponible (notamment les différents exemples de fichiers média) varie selon la taille des fichiers, le formatage, les paramètres, le logiciel et le système d'exploitation utilisés, qu'il s'agisse par exemple de ceux fournis par Microsoft, d'applications pré-installées, ou du contenu même du média. La capacité formatée réelle peut varier

<sup>[7]</sup> Enquête Toshiba, 14 février 2017

<sup>[8]</sup> PCIe et PCI Express sont des marques commerciales déposées de PCI-SIG

###

**A propos de Toshiba Electronics Europe**

[Toshiba Electronics Europe](#) (TEE) est la filiale européenne dédiée aux composants électroniques de [Toshiba Corporation](#) qui figure parmi les plus grands fournisseurs mondiaux de semi-conducteurs. TEE offre l'une des plus vastes gammes de circuits intégrés et de produits discrets de l'industrie, incluant des mémoires, des microcontrôleurs, des ASIC et des ASSP pour des applications dans l'automobile, le multimédia, l'industriel, les télécoms et les réseaux. "La société propose également une large gamme de semi-conducteurs de puissance, ainsi que des produits de stockage comme des disques durs, des disques SSD, des cartes SD et des clés USB."

TEE a été créée en 1973 à Neuss, en Allemagne, et comprend des activités de conception, de production, de marketing et de ventes ; elle a désormais son siège à Düsseldorf, Allemagne, avec des filiales en France, en Italie, en Espagne, en Suède et au Royaume-Uni. TEE emploie environ 300 personnes en Europe ; son président est M. Akira Morinaga.

Pour plus d'informations, veuillez consulter le site Internet de Toshiba Electronics Europe : [www.toshiba.semicon-storage.com](http://www.toshiba.semicon-storage.com).

**Personne à contacter pour les questions concernant la publication:**

Toshiba Electronics Europe GmbH, Hansaallee 181, D-40549 Düsseldorf, Germany

Tel: +49 (0) 211 5296 0 Fax: +49 (0) 211 5296 79197

Web: [www.toshiba.semicon-storage.com](http://www.toshiba.semicon-storage.com)

E-mail: [spdinfo@tee.toshiba.de](mailto:spdinfo@tee.toshiba.de)

**Pour des informations concernant la publication, contactez:**

Barbara Mutz-Gutorski, Toshiba Electronics Europe GmbH

Tel: +49 (0) 211 5296 576

E-mail: [BMutzGutorski@tee.toshiba.de](mailto:BMutzGutorski@tee.toshiba.de)

**Publié par:**

Birgit Schoeniger / Georgia Sorrel, Publitek,

Tel: +44 (0) 20 8429 6554 / +44 (0) 20 8429 6549

Web: [www.publitek.com](http://www.publitek.com)

E-mail: [birgit.schoeniger@publitek.com](mailto:birgit.schoeniger@publitek.com) or [georgia.sorrel@publitek.com](mailto:georgia.sorrel@publitek.com)

Mars 2017

Réf. : TBS001/A